

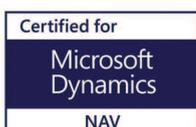


PETROL:

la soluzione **ERP** specifica per il settore della Distribuzione di Prodotti Petroliferi, certificata per **Microsoft Dynamics NAV**



“Migliorare i margini di commercializzazione e adempiere agli obblighi di legge e fiscali... con Dynamics NAV”



Microsoft Partner
Gold Enterprise Resource Planning
Gold Customer Relationship Management

Petrol è la soluzione ERP verticale destinata al settore della Distribuzione di Prodotti Petroliferi e certificata per Microsoft Dynamics.

PETROL è in grado di rispondere a tutte le esigenze derivanti dalle **diverse politiche commerciali** e dalle **diverse normative fiscali** a cui sono assoggettati i prodotti petroliferi.

Le aziende del settore petrolifero devono poter gestire una elevata variabilità dei **margini di commercializzazione** e seguire gli **obblighi di legge** previsti per il settore, ottemperando agli obblighi fiscali previsti dalle normative in continua variazione.

Le esigenze cui una **soluzione ERP** deve far fronte per il settore dei prodotti petroliferi riguardano dunque la gestione di:

- Depositi fiscali di GPL**
- Grossisti carburanti, combustibili e oli lubrificanti**
- Grossisti di GPL (Gas Propano Liquefatto) sia in piccoli serbatoi che in reti canalizzate**
- Grossisti di gas in bombole**
- Grossisti di bitumi e affini**
- Retisti (punti vendita stradali)**
- Gestione calore (manutenzione e conduzione impianti termici)**



Grazie alla flessibilità di **Microsoft Dynamics NAV** e a un **verticale specifico come PETROL**, le aziende sono in grado di integrarsi e interfacciarsi con soluzioni dipartimentali e di mobility tipiche del settore. La soluzione aiuta le aziende a concentrarsi sul proprio business, aumentando la produttività, semplificando gli adempimenti burocratici e fornendo alla direzione informazioni tempestive e puntuali sull'andamento dell'attività.

CARATTERISTICHE E BENEFICI

- **Flessibilità**
attraverso il tool di sviluppo integrato, Dynamics NAV può garantire alta flessibilità per seguire le esigenze/evoluzioni di mercato.
- **Integrazione**
la piattaforma di Dynamics NAV è in grado di supportare le più svariate richieste di integrazioni di strumenti di campo, di software e applicazioni esterne e non ultima la possibilità di integrare i servizi Cloud.
- **Facilità d'uso**
l'interfaccia Microsoft e l'integrazione con i prodotti Office agevolano l'utente nell'utilizzo del sistema.
- **Efficienza**
la verticalizzazione PETROL è in grado di offrire un sistema sempre aggiornato, elemento distintivo per garantire l'efficienza di ogni reparto aziendale.
- **Tempi e costi**
velocità di implementazione e costi adeguati rappresentano un elemento imprescindibile della strategia del Gruppo EOS.

PANORAMICA DELLE FUNZIONALITÀ

Modulo BASE

Comprende le funzionalità specifiche e delle aziende che commercializzano prodotti petroliferi.

- Gestione del magazzino a doppia unità di misura una commerciale ed una fiscale.
- Gestione multi deposito e multi magazzino, anche conti deposito.
- Gestione listini con calcolo automatico prezzi per fascia di q.tà e per dilazione pagamento.
- Gestione multi-listino per cliente (listini diversi in funzione della categoria prodotto acquistato).
- Gestione delle tipologie di sconto tipiche del settore: Euro/UM e in % sul prezzo del prodotto accisa esclusa (SIF IVA).
- Gestione degli affidamenti dei clienti e dei fornitori.
- Work Flow autorizzativo per ordini clienti extra affidamento o il cui prezzo di vendita inferiore alle politiche commerciali aziendali.
- Gestione dei contratti di fornitura sia per i prodotti agricoli che per il gasolio di autotrazione.
- Gestione delle spedizioni per giro ed automezzo.
- Gestione dei documenti fiscali obbligatori quali DAA-DAS singoli e cumulativi, Cartellini conta litri e Distinte di viaggio.
- Gestione automatica dei vari addebiti a cui sono soggetti i prodotti petroliferi (COU-COBAT ecc).
- Calcolo e verifica dei conguagli densità e delle difese mercato.
- Gestione della redditività per prodotto e cliente.
- Gestione dei listini prezzi di acquisto per basi di carico.
- Gestione delle vendite dirette.
- Gestione dei costi di trasporto sia primario che secondario con generazione automatica delle pre fatture dei mezzi di terze parti.
- Gestione della varie tipologie di accise a cui i prodotti sono assoggettati, nonché delle relative riduzioni di accise per zone climatiche, tipologia di utilizzo.
- Gestione integrata dei registri fiscali obbligatori (UTF) di carico/scarico di magazzino.
- Gestione integrata telematizzazione accise per depositi commerciali e per gli operatori autorizzati.

Modulo DEPOSITI FISCALI

Il modulo offre una soluzione specifica per quelle aziende che hanno la **qualifica di deposito fiscale**.

- Gestione del processo di denaturazione delle materie prime.
- Gestione della contabilità di deposito fiscale, costituita dai registri di carico scarico delle materie prime e dei prodotti finiti, dai registri della movimentazione delle accise e delle garanzie.
- Chiusure periodiche dei registri fiscali.
- Gestione della telematizzazione delle accise (sono adempimenti diversi da quelli di un deposito commerciale).
- Gestione della telematizzazione dei DAA.

Modulo GPL

Questo modulo offre una soluzione specifica per le aziende che commercializzano il **GPL sfuso e in bombole**.

- Gestione impianti in cui sono installati i piccoli serbatoi.
- Gestione del work flow autorizzativo per l'installazione dei piccoli serbatoi.
- Gestione dei contratti di GPL Sfuso sia in modalità di fornitura che a consumo (contatore).
- Gestione delle piccole reti canalizzate.
- Gestione delle richieste di fornitura di GPL e riclassificazione delle stesse per giro/autista.
- Calcolo e pianificazione delle consegne su base statistica del consumo storico degli impianti.
- Interfacciamento con le soluzioni di tentata vendita sia di sfuso che di bombole.
- Interfaccia EDI per l'invio delle informazioni relative ai serbatoi installati, ai loro consumi ed alle attività di manutenzione per le aziende che sono concessionarie di marchi leader del settore.
- Manutenzione programmata piccoli serbatoi e valvole. Nel caso in cui la manutenzione programmata venga rilevata con i terminali mobili, le relative interfacce sono disponibili.
- Listini di vendita per fasce di prezzo (sfuso) o per rivenditori e consumatori (bombole).
- Gestione degli omaggi per la commercializzazione delle bombole.
- Gestione dell'imbottigliamento per il GPL in bombole.
- Gestione dei recipienti vuoti e delle cauzioni.
- Gestione dei magazzino di conto deposito.

Modulo IMPIANTI STRADALI

Il modulo offre una soluzione specifica per le aziende che realizzano reti di **impianti stradali di proprietà** la cui **gestione è diretta o affidata a terze parti**.

- Gestione anagrafica degli impianti.
- Gestione dei listini prezzi di vendita per località.
- Controllo delle forniture effettuate agli impianti e dell' erogato.
- Gestione dei conguagli di prezzi di vendita.
- Gestione manutenzioni e costi degli impianti.
- Gestione delle carte petrolifere, delle forniture a credito, delle fatturazioni dei carburanti per i rifornimenti fatti presso gli impianti stradali.
- Gestione dei contratti di gestione degli impianti.
- Controllo della redditività di impianto.

.... E ANCORA

▪ MANUTENZIONE IMPIANTI TERMICI ▪ PRODUZIONE LUBRIFICANTI ▪ INTEGRAZIONE CON BAIE DI CARICO

DGM srl - V.le Tricesimo, 101 - 33100 Udine - 0432 482548
info@dgm.it - www.dgm.it - www.eos-solutions.it



DGM srl fa parte del Gruppo EOS Solutions con sedi a:

Bologna Milano Torino
Bolzano Padova Udine
Innsbruck Perugia Verona

Microsoft Partner
Gold Enterprise Resource Planning
Gold Customer Relationship Management

