



# Sales and Purchase Promotions for Wholesales

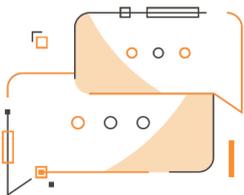
Applicare sconti e creare piani promozionali  
in Microsoft Dynamics 365 Business Central



# Sales and Purchase Promotions for Wholesales

## App per Microsoft Dynamics 365 Business Central

Sales and Purchase Promotions for WholeSales consente agli operatori della Grande Distribuzione Organizzata (GDO) di impostare e applicare sconti in base ai livelli gerarchici / raggruppamenti definiti per i clienti. Permette inoltre di creare piani promozionali.



Desideri definire listini prezzi di vendita per livelli gerarchici o altre modalità di aggregazione clienti/articoli? Vuoi applicare piani di promozione e sconti in base alle strutture gerarchiche definite?

### Come funziona

Sales and Purchase Promotions for Wholesales consente di definire regole e condizioni per poter creare piani promozionali. In dettaglio permette di:

- definire listini prezzi di vendita per livelli gerarchici o altre modalità di aggregazione (cluster)
- definire piani promozionali di sconto per clienti
- applicare piani di promozione e sconti in base alla struttura gerarchica definita

### Guida Rapida

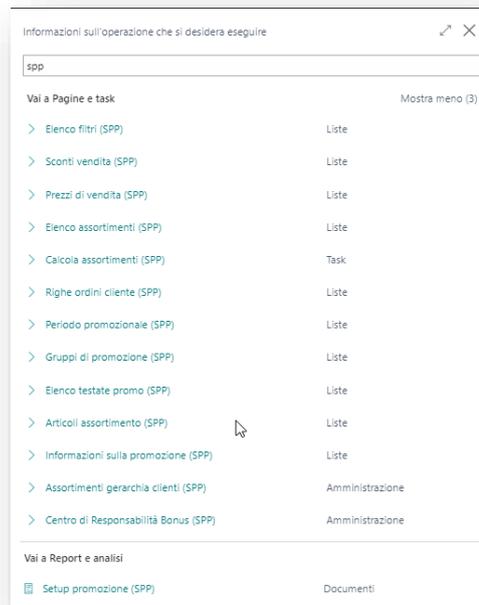
I primi step per essere subito operativi:

1. Imposta il **setup** promozioni, sconti e prezzi vendita
2. Crea un **ordine vendita**
3. Fai applicare al sistema le **condizioni e le regole** impostate in precedenza



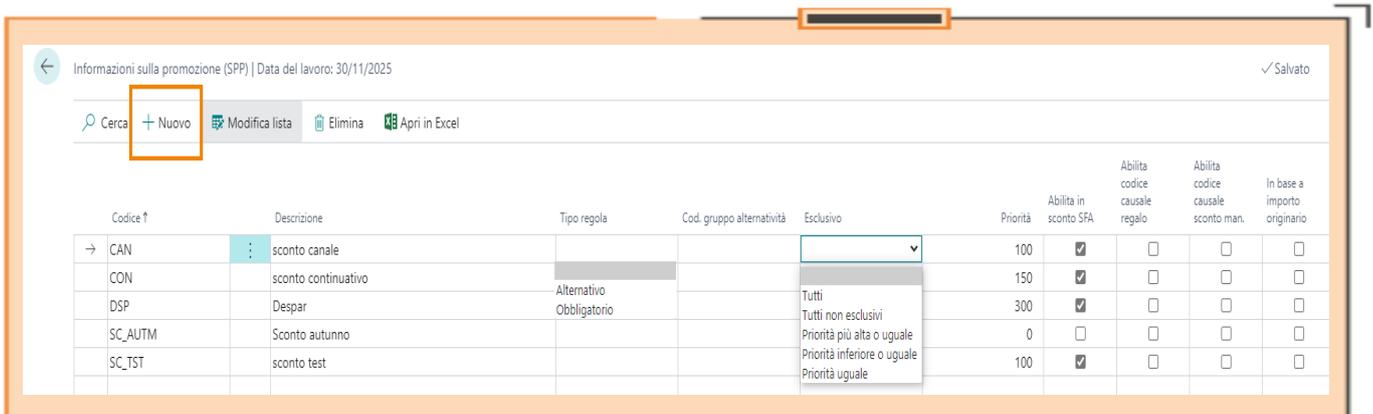
## Sales and purchase Promotions for Wholesales – SUMMARY

Premere ALT + Q e digitare "SPP" per vedere un elenco delle funzionalità coinvolte:



### Informazioni sulla promozione

Nella page Informazioni sulla promozione (SPP) è **possibile inserire nuovi piani promozionali** premendo "Nuovo":



← Informazioni sulla promozione (SPP) | Data del lavoro: 30/11/2025 ✓ Salvato

Cerca **Nuovo** Modifica lista Elimina Apri in Excel

Codice ↑	Descrizione	Tipo regola	Cod. gruppo alternative	Esclusivo	Priorità	Abilita in sconto SFA	Abilita codice causale regalo	Abilita codice causale sconto man.	In base a importo originario
→ CAN	sconto canale				100	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
CON	sconto continuativo	Alternativo			150	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
DSP	Despar	Obbligatorio			300	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
SC_AUTM	Sconto autunno				0	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
SC_TST	sconto test				100	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>



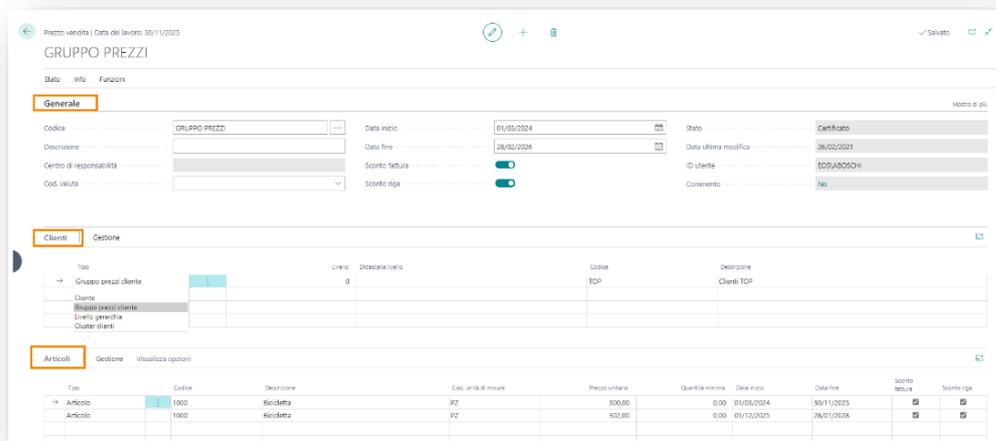
## Dettaglio dei principali campi:

Campo	Descrizione
Codice	codice identificativo della promozione
Descrizione	descrizione libera
Tipo regola	<p>definisce quando applicare il piano. Le opzioni sono:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Alternativo: rispetto ad un'altra promozione</li> <li>• Obbligatorio: sempre applicata</li> </ul>
Codice gruppo alternatività	se in Tipo regola è stato impostato "Alternativo", inserire il codice gruppo alternativo
Esclusivo	<p>stabilisce la relazione tra le diverse promozioni:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- <b>Tutti:</b> tutti gli sconti inseriti vengono eliminati e rimane solo questo.</li> <li>- <b>Tutti non esclusivo:</b> elimina tutti gli sconti inseriti che hanno un valore diverso da blank nel campo "Esclusivo".</li> <li>- <b>Priorità uguale:</b> sostituisce il valore dello sconto a tutti gli sconti che sono legati a una informazione promozione con stessa priorità.</li> <li>- <b>Priorità più alta o uguale:</b> sostituisce il valore dello sconto a tutti gli sconti che sono legati a una informazione promozione con stessa priorità e cancella gli sconti con priorità più alta.</li> <li>- <b>Priorità inferiore o uguale:</b> sostituisce il valore dello sconto a tutti gli sconti che sono legati a una informazione promozione con stessa priorità e cancella gli sconti con priorità più bassa.</li> </ul>
Priorità	indica il grado di priorità che il sistema utilizzerà per applicare gli sconti definiti, i valori più bassi avranno priorità rispetto ai più alti

## Setup

### Prezzi di vendita (SPP)

Sulla pagina Prezzi di vendita (SPP) dopo aver definito un listino è possibile **definirne i destinatari** (Cliente, Cluster clienti, Gerarchia, Gruppo prezzi clienti) **e gli articoli**.



The screenshot shows the 'GRUPPO PREZZI' configuration page. It includes sections for 'Generale' (General), 'Clienti' (Clients), and 'Articoli' (Articles).

**Generale:** Fields include Codice (GRUPPO PREZZI), Data inizio (01/03/2024), Data fine (28/02/2026), Stato (Certificato), ID utente (EOSLABOSCHI), and Sconto riga (checked).

**Clienti:** A table for managing client groups with columns for Tipo, Gruppo prezzi cliente, Livello, Distanza livello, Codice TCP, and Descrizione Clienti TCP.

**Articoli:** A table for managing items with columns for Tipo, Codice, Descrizione, Cod. unità di misura, Prezzo unitario, Quantità minima, Data inizio, Data fine, Sconto riga, and Sconto gruppo.



### Clienti (per definire i destinatari del listino)

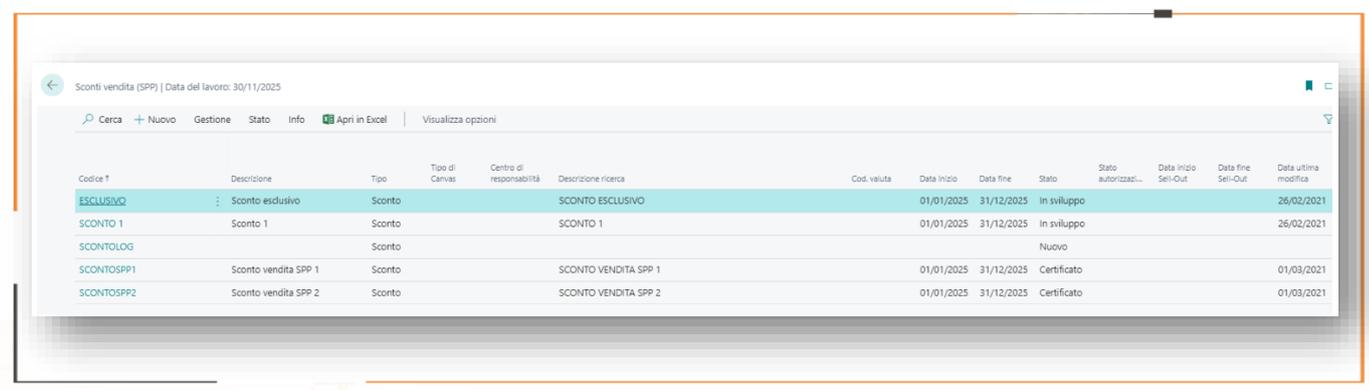
Tipo	Indica la tipologia a cui andrà applicato il prezzo, il campo servirà anche come filtro per le possibili scelte del campo 'Codice'. <ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>Cliente:</b> consente di scegliere lo specifico Cliente nel campo "Codice"</li> <li>• <b>Gruppo prezzi cliente</b> consente di scegliere il Gruppo nel campo "Codice"</li> <li>• <b>Livello gerarchia</b> consente di scegliere il Livello specifico nel campo "Codice"</li> <li>• <b>Cluster clienti</b> consente di scegliere il Cluster nel campo "Codice"</li> </ul>
Livello	Indica su quale livello gerarchico cliente andrà applicato il prezzo, editabile solo se nel campo 'Tipo' è stato scelto 'Livello gerarchia'
Level Caption	compilato dal sistema in base al campo "Livello"
Codice	selezionare un valore dall'elenco. I valori sono pre-filtrati in base a quanto inserito nel campo "Tipo"
Descrizione	compilato dal sistema in base al campo "Codice"

### Articoli (per ottenere la lista degli articoli per cui sarà stabilito il prezzo)

Tipo	Indica la tipologia su cui andrà applicato il prezzo, servirà come filtro per le possibili scelte del campo 'Codice'. Le opzioni sono: - Articolo - EAN
Codice	selezionare un valore dall'elenco. I valori sono pre-filtrati in base a quanto inserito nel campo "Tipo"
Descrizione	compilato dal sistema in base al campo "Codice"
Cod. unità di misura	inserire l'unità di misura tra i valori in elenco, pre-filtrati in base al campo "Codice"
Prezzo unitario	impostare il prezzo unitario per l'articolo
Data inizio / fine	data inizio / fine validità del prezzo impostato. Tale data viene ereditata (e quindi compilata in automatico) dalla testata dei Prezzi vendita
Sconto fattura	Indica se per questa riga di listino viene ammesso uno sconto fattura
Sconto riga	Indica se per questa riga di listino viene ammesso uno sconto riga

## Sconti vendita (SPP)

Nella pagina Sconti vendita (SPP) si possono **creare piani di sconto, per specifici gruppi**, che prevedono determinate condizioni.



Codice #	Descrizione	Tipo	Tipo di Canvas	Centro di responsabilità	Descrizione ricerca	Cod. valuta	Data inizio	Data fine	Stato	Stato autorizzazi...	Data inizio Sell-Out	Data fine Sell-Out	Data ultima modifica
ESCLUSIVO	Sconto esclusivo	Sconto			SCONTO ESCLUSIVO		01/01/2025	31/12/2025	In sviluppo				26/02/2021
SCONTO 1	Sconto 1	Sconto			SCONTO 1		01/01/2025	31/12/2025	In sviluppo				26/02/2021
SCONTOLOG	Sconto	Sconto							Nuovo				
SCONTOSPP1	Sconto vendita SPP 1	Sconto			SCONTO VENDITA SPP 1		01/01/2025	31/12/2025	Certificato				01/03/2021
SCONTOSPP2	Sconto vendita SPP 2	Sconto			SCONTO VENDITA SPP 2		01/01/2025	31/12/2025	Certificato				01/03/2021



## Esempio di calcolo sconto

L'applicazione di prezzi e sconti all'interno di un ordine di vendita avviene tenendo conto delle regole descritte in precedenza:

- Gestione prezzi di vendita
- Gestione sconti
- Gestione promozioni

Sulla riga dell'ordine **saranno visibili le condizioni applicate** all'interno del campo 'Sconto riga dettagliato'.

The screenshot displays the 'Righe' (Lines) section of the software. A table shows two line items:

tip	no	descrizione	posizione	quant	tip	iva esclusa	quant	pre	pre	codice iva	cod nome	valuta	sconto riga dettagliato	acc.iva iva	col	codice
Articolo	1000	ARGENTO	Bicicletta	PZ	100	0,00	100	38,5		0	IVA20		18 = 25			IVA20
Articolo	1966-W	ARGENTO	GRENOBLE Whitebo...	PZ	2	0,00	2	15		0	IVA1		1500...	15		IVA20

Below the table, summary values are shown:

Subtotale IVA esclusa (USD)	247.354,65	Totale IVA (USD)	48.950,10
Importo sconto fast. IVA esclusa (USD)	0,00	Totale IVA ind. (USD)	296.314,75

The 'Modifica - Sconti dettagliati' window is open, showing a table with columns: Classe, Tipo, Valore, Codice sconto vendite, Esatto sull'importo originale, Codice origine, Esclusi sconti, Importo riferimento, Addebito/Sconto, and Importo netto progressivo. The table contains two rows:

Classe	Tipo	Valore	Codice sconto vendite	Esatto sull'importo originale	Codice origine	Esclusi sconti	Importo riferimento	Addebito/Sconto	Importo netto progressivo
Sconto	% sconto	18		<input type="checkbox"/>		<input type="checkbox"/>	0,00	0,00	0,00
Sconto	% sconto	25		<input type="checkbox"/>		<input type="checkbox"/>	0,00	0,00	0,00

## Attiva una Sottoscrizione

Le funzionalità della app Sales and Purchase Promotions for WholeSales per Microsoft Dynamics 365 Business Central richiedono una sottoscrizione.

Tale sottoscrizione si può attivare dalla page Pannello di controllo sottoscrizioni oppure direttamente dai messaggi di notifica che il sistema propone, cliccando sul link che consente di avviare il wizard delle sottoscrizioni.

Contattaci per ogni dubbio o richiesta di informazione:

[www.eos-solutions.it/en/contact-support.html](http://www.eos-solutions.it/en/contact-support.html)



[www.eos-solutions.it](http://www.eos-solutions.it)