

EOS POWERBI CONNECTOR

ORGANIZZARE ED ESPORRE I DATI PER POWER BI SALES ACTIVATOR
IN MICROSOFT DYNAMICS 365 BUSINESS CENTRAL



The
future
behind

www.eos-solutions.it/it/powerbi-connector.html



EOS PowerBI connector

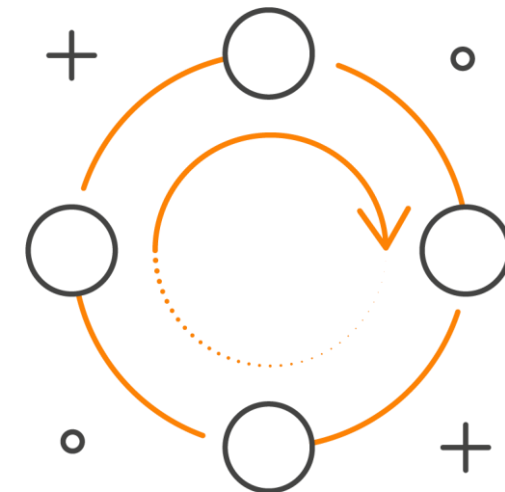
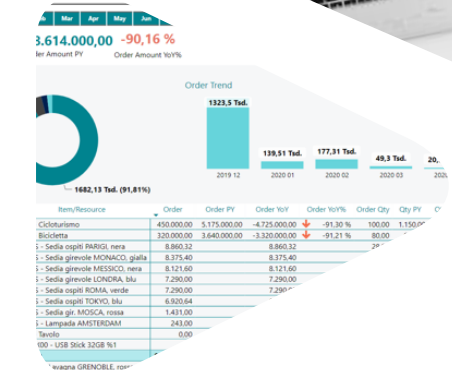
App per Microsoft Dynamics 365 Business Central



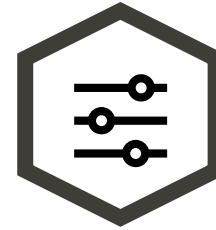
VUOI CONNETTERE POWERBI A BUSINESS CENTRAL?

DESIDERI ORGANIZZARE I DATI SULLE VENDITE, AFFICHÈ SIANO LEGGIBILI ATTRAVERSO POWER BI SALES ACTIVATOR?

EOS PowerBI connector di Eos Solutions consente di **rendere i dati vendite leggibili e organizzati**, affinché la app **Power BI SALES activator** di Kumavision possa interpretarli, tutto all'interno di Microsoft Dynamics 365 Business Central.



ECCO UN ELENCO DELLE FUNZIONALITÀ



È il prerequisite

obbligatorio per l'uso di Power BI Sales Activator di Kumavision



Connette

Power BI a Business Central



Espone

in modo organizzato i dati di Business Central

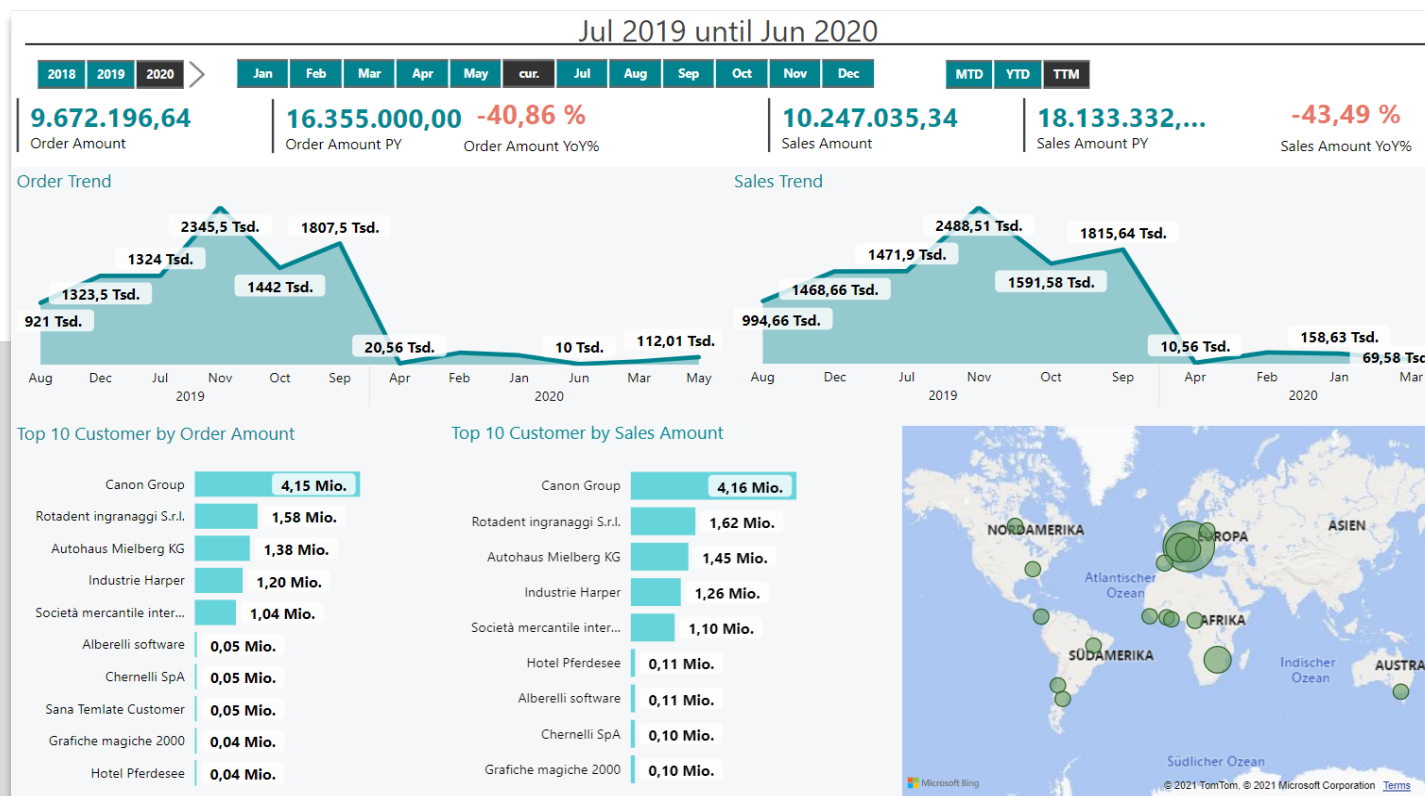
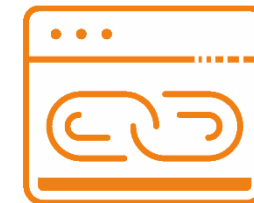
È necessario

installare EOS PowerBI connector in abbinamento a Power BI Sales Activator di Kumavision



1. Installa EOS PowerBI connector
2. Installa Kumavision Power BI SALES Activator
3. Connetti il modello Power BI al tuo Business Central

SALES SUMMARY



Nella **pagina Sales Summary** è possibile analizzare :

Top 10 Customer per Ordinato

Top 10 Customer per fatturato

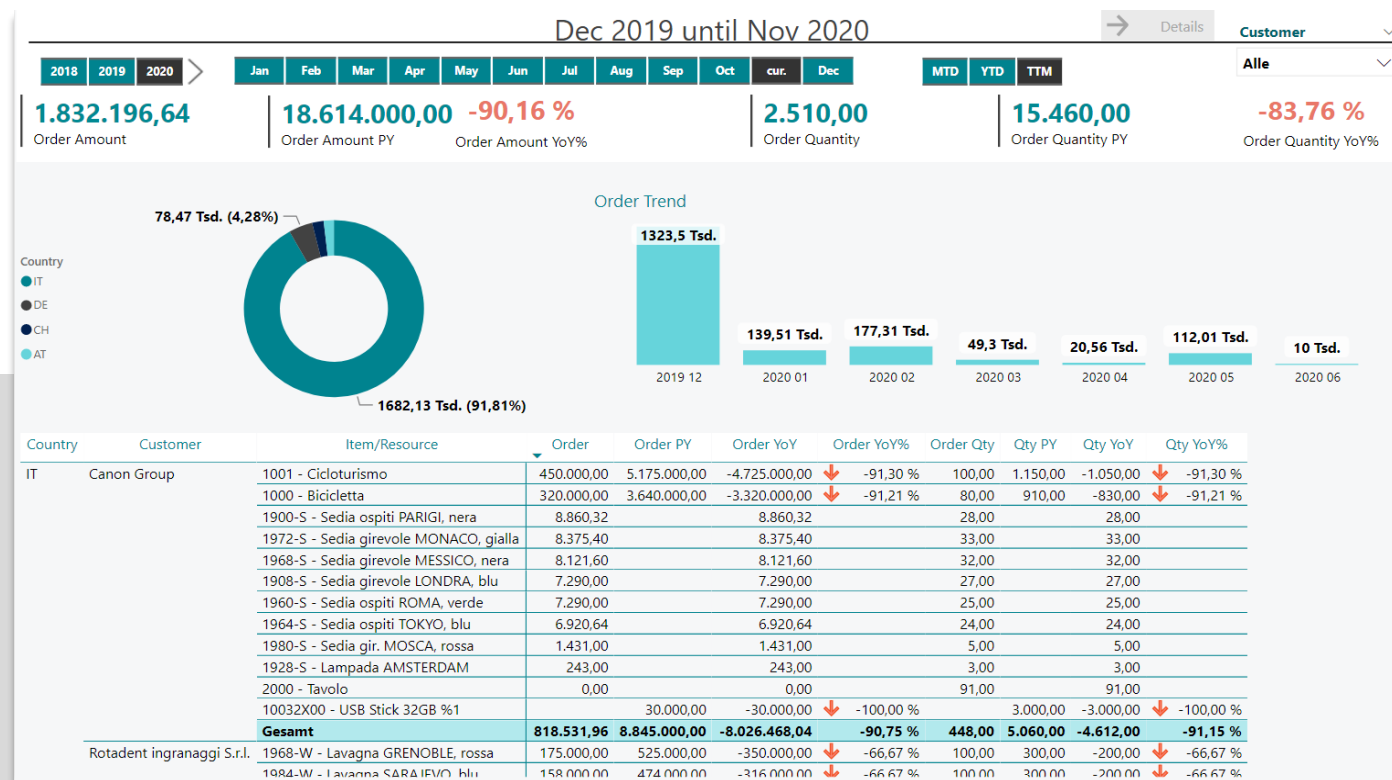
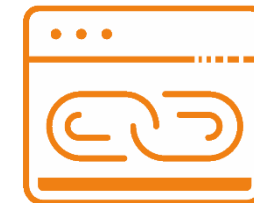
Le due visualizzazioni sono influenzate dal selettore della Time Intelligence in alto a dx, che offre la possibilità di estrarre i due rank per mese selezionato (MTD), per anno in corso (YTD) o per i 12 mesi rolling (TTM)

Tramite i due visual posti al centro della pagina si possono **analizzare i trend di Fatturato e Ordinato**.

È inoltre presente una **localizzazione delle vendite** basata sul paese di origine del cliente di fatturazione.

Selezionando un paese all'interno della mappa, tutti i visual presenti nella pagina saranno filtrati a loro volta, dando la possibilità di circoscrivere tutte le analisi predisposte ad una sola o più aree geografiche

ORDINI PER CLIENTE

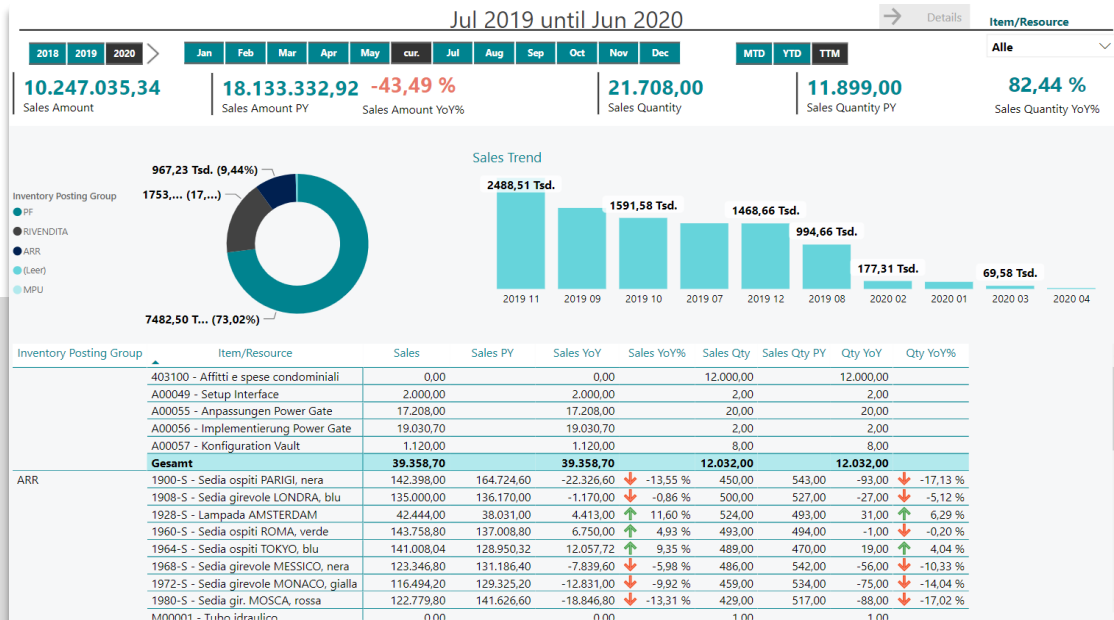


L'istogramma sulla parte destra della pagina evidenzia il trend dell'ordinato in termini di Importo

Il donut chart sulla parte sinistra aggrega il valore dell'ordinato per Country / Region code del cliente di fatturazione.

Tutti i visual sono filtrabili tramite i 3 valori di time intelligence (MTD,YTD,TTM) in alto a dx e per uno specifico customer grazie allo slicer «Customer» in alto a dx

VENDITE PER PRODOTTO



Jan 2020 until Dec 2020

2018 2019 2020

Jan Feb Mar Apr May Jun Jul Aug Sep Oct Nov cur.

MTD YTD TTM

Country

Customer

Document Type

Document No

Item/Resource Type

Item/Resource

Tutte

Tutte

Tutte

Tutte

Tutte

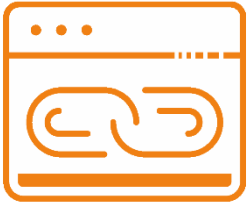
Tutte

Date	Document Type	Document No	Customer	Item/Resource	Sales Qty	Sales Amount	Sales Cost	Sales Margin	Sales Margin %
01/12/2020	Sales Invoice	19FV00093	C000012 - Alberelli software	A00049 - Setup Interface	1,00	1.000,00	0,00	1.000,00	100,00%
		19FV00094	C000391 - Kompass	A00049 - Setup Interface	1,00	1.000,00	0,00	1.000,00	100,00%
02/12/2020	Sales Invoice	19FV00093	C000012 - Alberelli software	A00049 - Setup Interface	1,00	1.000,00	0,00	1.000,00	100,00%
		19FV00094	C000391 - Kompass	A00049 - Setup Interface	1,00	1.000,00	0,00	1.000,00	100,00%
03/12/2020	Sales Invoice	19FV00093	C000012 - Alberelli software	A00049 - Setup Interface	1,00	1.000,00	0,00	1.000,00	100,00%
		19FV00094	C000391 - Kompass	A00049 - Setup Interface	1,00	1.000,00	0,00	1.000,00	100,00%
04/12/2020	Sales Invoice	19FV00093	C000012 - Alberelli software	A00049 - Setup Interface	1,00	1.000,00	0,00	1.000,00	100,00%
		19FV00094	C000391 - Kompass	A00049 - Setup Interface	1,00	1.000,00	0,00	1.000,00	100,00%
05/12/2020	Sales Invoice	19FV00093	C000012 - Alberelli software	A00049 - Setup Interface	1,00	1.000,00	0,00	1.000,00	100,00%
		19FV00094	C000391 - Kompass	A00049 - Setup Interface	1,00	1.000,00	0,00	1.000,00	100,00%

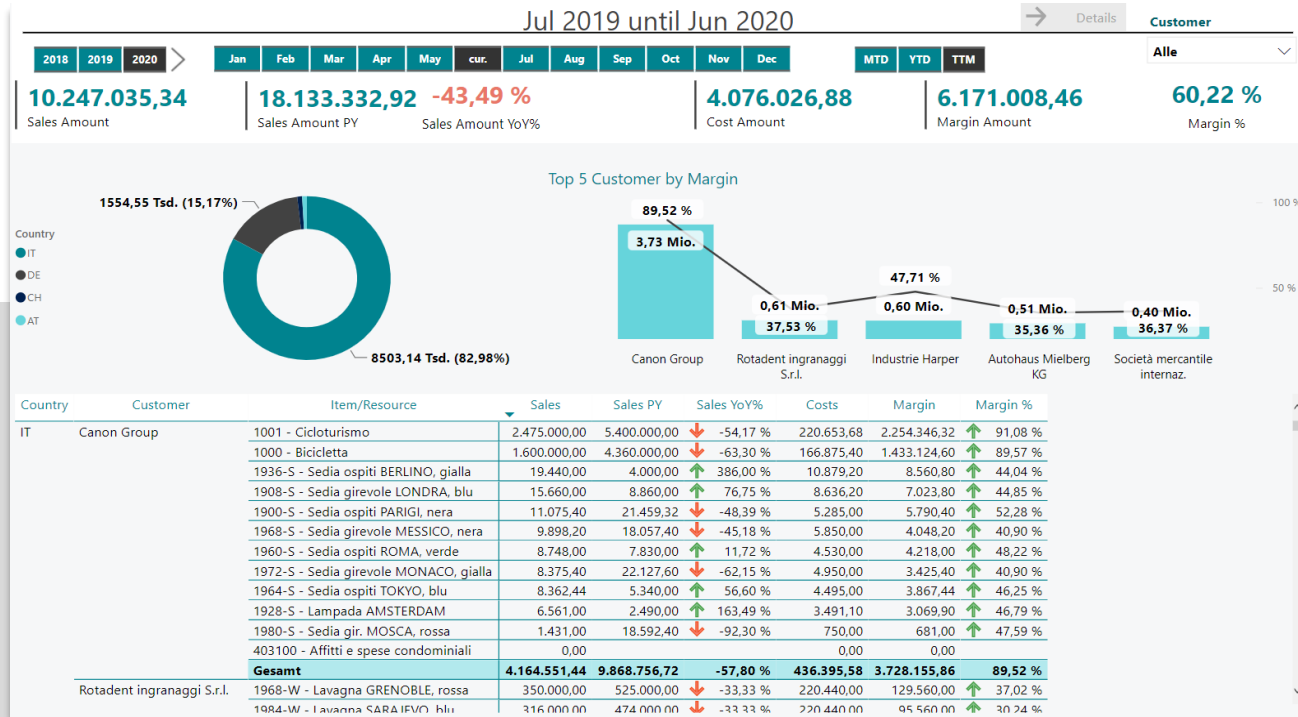
L'istogramma sulla parte destra della pagina evidenzia il trend del fatturato in termini di Importo

Il donut chart sulla parte sinistra aggrega il valore di fatturato per Inventory Posting Group.

Tramite Details è possibile eseguire un drillthrough su di un valore scelto dalla matrice sottostante. Si aprirà una pagina in cui si potrà analizzare il dettaglio per singolo documento.



MARGINE PER CLIENTE



L'istogramma sulla parte destra calcola i TOP 5 Customer per margine evidenziando il margine in termini di valore assoluto e valore percentuale

Il donut chart sulla parte sinistra aggrega il valore di margine per Country/Region Code del cliente di fatturazione.

Sopra i due chart sono poste 5 card che espongono i valori di fatturato, costi e margine a livello aggregato di company.

EOS PowerBI connector App per Microsoft Dynamics 365 Business Central

SOTTOSCRIZIONE

Le funzionalità della app EOS PowerBI connector per Microsoft Dynamics 365 Business Central richiedono una sottoscrizione.

Tale sottoscrizione si può attivare dalla page Pannello di controllo sottoscrizioni oppure direttamente dai messaggi di notifica che il sistema propone, cliccando sul link che consente di avviare il wizard delle sottoscrizioni.

Contattaci per ogni dubbio o richiesta di informazione:

www.eos-solutions.it/en/contact-support.html

